

1 Kundenberatung

Analyse des bestehenden Versicherungsbestandes, Erstellung eines individuellen Versicherungs- und Deckungskonzeptes, Beratung und Vermittlung aller am Markt angebotenen Versicherungsprodukte sämtlicher Versicherungsunternehmen, unabhängige Marktanalyse, Entwicklung von Speziallösungen mit erweiterten IGV Deckungsbausteinen.

Spezieller IGV Serviceordner inkl. Aufbereitung und Überarbeitung alle drei Jahre, automatische Leistungsverbesserung durch vereinbarte IGV Updategarantie, IGV Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern, IGV Qualitätsnetzwerk durch externe Fachspezialisten, laufende Aus- und Weiterbildung durch IGV Akademie und externe Spezialseminare.

2 Kundenbetreuung

Entgegennahme und Weiterleitung der Schadensmeldung, Überwachung des Schadensfalles bis zur Zahlung, Vermittlung von Partneranwälten spezialisiert in den Fachbereichen, Organisation eines Prozesskostenfinanzierers, Organisation eines Schadensanierers, Schadensabwicklung zu Fremdverträgen, erhöhter Leistungsanspruch durch spezielle IGV Produkte.

3 Schadensmanagement

IGV Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern mit Bildungszertifikat.

IGV Akademie mit über 500 Mitarbeitern und bestens geschultem Personal.

4 IGV Austria Networking



Versicherungsmaklerbüro
HARTWIG WANNER

Mitglied der IGV AUSTRIA
Ehrenbergstraße 1 - A-6600 Reutte
office@wanner.co.at, www.wanner.co.at
Tel.: +43 (0)5672 64838, Fax: +43 (0)5672 648388



Mit Sicherheit in guten Händen!



IGV AUSTRIA
DIE FÜHRENDEN VERSICHERUNGSMAKLER

Wenn's darauf ankommt!



Vorteile der Freien IGV Makler Austria im direkten Leistungsvergleich:

Dienstleistung	Erklärung der Dienstleistung	Aussen-Dienst	Freier Makler	IGV-Makler
RECHTLICHE GRUNDLAGE				
Für ein Unternehmen	Dienstvertrag mit einem Versicherungsunternehmen: Der Berater ist dem Versicherer verpflichtet und gebunden.	✓		
Für die Klienten	Maklervertrag mit dem Klienten: Der Berater ist nur dem Klienten verpflichtet und unabhängig.		✓	✓
KUNDENBERATUNG				
Analyse	Unabhängige Analyse aller bestehenden Versicherungen des Klienten		✓	✓
Konzept	Erstellung eines individuell maßgeschneiderten Versicherungs- und Deckungs-Konzeptes		✓	✓
Marktanalyse	Entsprechend des Konzeptes aktuelle Analyse der am Markt erhältlichen Produkte		✓	✓
Beste Produkte aller Unternehmen	Beratung und Vermittlung der besten am Markt angebotenen Versicherungsprodukte		✓	✓
IGV Speziallösungen	Entwicklung von Speziallösungen mit erweiterten IGV-Deckungs-Bausteinen, Bedingungen und Klauseln			✓
SCHADENS MANAGEMENT				
Weiterleitung	Entgegennahme und Weiterleitung der Schadensmeldung an die zuständige Versicherung	✓	✓	✓
Management	Aktives Schadensmanagement, Steuerung und Beeinflussung der Abwicklung		✓	✓
Sanierung	Organisation eines entsprechenden Schadenssanierers		✓	✓
Überwachung	Überwachung des Schadensfalles bis hin zur erfolgten Zahlung der Versicherung		✓	✓
Fach-Anwälte	Vermittlung von auf den jeweiligen Fachbereich spezialisierten Anwälten		✓	✓
Finanzierung	Nach Bedarf Organisation eines Prozesskosten-Finanzierers		✓	✓
Fremdverträge	Schadensabwicklung auch bei Fremdverträgen		✓	✓
Höhere Ansprüche	Erhöhte Leistungsansprüche durch spezielle IGV-Produkte			✓
ZUSÄTZLICHE KUNDENBETREUUNG				
Drei-Jahres-Check	Qualitätscheck und Überarbeitung sämtlicher Verträge alle 3 Jahre auf Wunsch des Klienten			✓
Auto-Update	Automatische Leistungsverbesserung durch vereinbarte IGV-Update-Garantie			✓
Makler-Netzwerk	IGV-Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern			✓
Fachspezialisten-Netzwerk	IGV-Qualitätsnetzwerk durch externe Fachspezialisten			✓
Fortbildung	Laufende Aus- und Weiterbildung durch IGV Akademie und externe Spezialseminare			✓